

Die Kunst des guten Fragens



Fragen helfen...

- Ziele voran zu bringen
- Missverständnisse aufzuklären
- Gespräche zu gestalten
- Beziehungen zu bereichern
sich selbst besser zu verstehen

Inhalte:

- Fragearten (systemische) kennen und anwenden lernen
- Einflussnahme durch gezielte Fragen?
- Situationsadäquater Einsatz von Fragen

Frageformen:

Motivations-Frage, Konkretisierungs-Frage, Informations-Frage, Verständnis-Frage, Zirkuläre-Frage, Hypothetische Frage, Ressourcenorientierte-Frage ...

Fragen gehören zur Kommunikation ebenso wie die Antworten. Meistens werden die Fragen spontan und unbewusst gestellt und somit ist die Verwunderung über die Antwort oft naheliegend.

Die hohe Kunst der richtigen Fragen für sich zu nutzen und damit Veränderungsprozesse zu unterstützen ist gewinnbringend für jede Gesprächsführung. Gezielter Fragetechniken einzusetzen, ohne auszufragen und somit noch erfolgreicher berufliche und private Gespräche zu führen.

Das Ziel: Die Wirkung der Fragetechniken kennenzulernen und eigene Fragemuster erkennen. Mit gezielter

Frageführung den Gesprächsverlauf konstruktiv und positiv zu steuern.

Nutzen Sie diese Seminarskizze als Impuls.

Ihre passgenaue Lösungen planen wir gerne mit Ihnen gemeinsam. Ist Ihr Ziel abgestimmt, erstellen wir Ihnen ein individuelles Angebot.

Rufen Sie an, wir freuen uns auf Sie!

Kommunikation.passgenau

Training | Workshop | Coaching

Doris Reuter

Systemischer Coach (SG)

NLP Master (DVNLP)

Dipl. Betriebswirtin

Telefon 0711-99770822

Telefax 0711-99770820

loesungswege@doris-reuter.de

www.doris-reuter.de

www.kom-pass.org

MEVI
SABINE BAY
Coaching · Seminare · Beratung

Sabine Bay

Business Coach

Wingwave-Lehrtrainerin

NLP Lehrtrainerin

Team und Konfliktcoach

Gesundheits-Coach

Systemische Beraterin

Telefon 0173-3150184

info@coaching-sabinebay.de

www.coaching-sabinebay.de